



## POUR QUI ?

---

- Porteurs de projet

## OBJECTIFS

---

- Définir ses objectifs et ses motivations d'installation
- Connaître les règles juridiques et sociales propres à l'agriculture
- Connaître les démarches et les acteurs pour trouver une ferme
- Maîtriser les bases de la comptabilité et de la gestion agricole
- Avoir les clés pour réaliser un business plan utile pour vous et pertinent pour vos partenaires
- Savoir établir une stratégie commerciale
- Connaître les démarches administratives liées à l'installation
- Savoir mettre en place un plan de communication pour vendre vos produits

## PRÉ-REQUIS

---

- Aucun prérequis n'est nécessaire

## DURÉE

---

- 14 heures 30

## PROGRAMME

---

### 1. Préambule

2. Étape N°1 : Définir ses objectifs et ses motivations profondes

3. Étape N°2 : Choisir ses futures productions et futurs ateliers

4. Étape N°3 : Apprendre toutes les facettes du métier d'agriculteur

5. Étape N°4 : S'installer seul ou en société ?

6. Étape N°5 : Être reconnu comme agriculteur par la MSA

7. Étape N°6 : Trouver le site et du foncier

8. Étape N°7 : Maîtriser les bases de la comptabilité et de la gestion agricoles

9. Étape N°8 : Réaliser son business plan

10. Étape N°9 : Valider sa stratégie commerciale grâce à l'étude de marché

11. Étape N°10 : Obtenir l'accord d'une banque

12. Étape N°11 : Signer les promesses de baux, d'achat et créer la société

13. Étape N°12 : Bénéficier d'aides financières pour s'installer

14. Étape N°13 : Déclarer son entreprise au guichet unique

15. Étape N°14 : Préparer son plan de communication et bien démarrer ses ventes

**16. BONUS : Les clés de la réussite des premières années d'installation**



# Programme détaillé

## 1. Préambule

Ressources à télécharger avant de démarrer	10 min
Pourquoi faut-il installer le plus d'agriculteurs possible ?	17 min
Approche systémique de la création d'activité en agriculture : les 14 étapes	22 min
Quiz du préambule	3 min

## 3. Étape N°2 : Choisir ses futures productions et futurs ateliers

Choisir ses futures productions et futurs ateliers	14 min
Quiz de l'étape 2	2 min

## 5. Étape N°4 : S'installer seul ou en société ?

Pouquoi se mettre en société d'exploitation agricole ?	10 min
Quelle société choisir ?	12 min
S'installer en collectif : avantages et points de vigilances	11 min
7 conditions de réussite des groupes agricoles	10 min
Quiz de l'étape 4	8 min

## 7. Étape N°6 : Trouver le site et du foncier

Où trouver une ferme ou du foncier ?	13 min
Qu'est-ce que la SAFER et à quoi sert-elle ?	11 min
Comment financer sa ferme ?	12 min
Comment estimer la valeur d'une ferme à reprendre ?	12 min
Quiz de l'étape 6	5 min

## 2. Étape N°1 : Définir ses objectifs et ses motivations profondes

Pourquoi avoir un projet d'installation en agriculture ?	10 min
Trouver la bonne dimension pour son projet	11 min
Quel montant de chiffre d'affaires à réaliser pour vivre correctement ?	9 min
Quiz de l'étape 1	3 min

## 4. Étape N°3 : Apprendre toutes les facettes du métier d'agriculteur

De quelles compétences ai-je besoin ? Quelles formations choisir ?	14 min
Comment savoir si la charge de travail sera supportable sur le long terme ?	11 min
Quiz de l'étape 3	3 min

## 6. Étape N°5 : Être reconnu comme agriculteur par la MSA

Qu'est-ce que la MSA et à quoi sert-elle ?	4 min
Comment être reconnu agriculteur auprès de la MSA ?	8 min
Quels statuts possibles pour les personnes qui travaillent sur la ferme ?	10 min
Quiz de l'étape 5	7 min

## 8. Étape N°7 : Maîtriser les bases de la comptabilité et de la gestion agricoles

Comment calcule t-on un chiffre d'affaires et une marge brute ?	9 min
Comment calcule t-on l'Excédent Brut d'Exploitation et le revenu disponible ?	5 min
Synthèse : passer du chiffre d'affaires au revenu disponible	9 min
Comment mesure t-on l'efficacité économique ?	10 min
Différence entre l'approche de gestion et l'approche comptable	12 min
Qu'est-ce qu'un bilan comptable ?	11 min
Différence entre une annuité et un amortissement ?	8 min
Quiz de l'étape 7	17 min

## 9. Étape N°8 : Réaliser son business plan

Pourquoi faire un prévisionnel économique et comment le rendre réaliste ?	10 min
La méthode pour réaliser son business plan	7 min
Préciser son système de production	16 min
De quoi sont composées les charges opérationnelles ?	3 min
De quoi sont composées les charges de structure ?	5 min
Préparer un plan de financement solide	15 min
Emprunt à la banque : long ou court ?	11 min
Calculer son point mort	8 min
Réussir son installation progressive	11 min
Quel rendu pour le business plan ?	10 min
Quiz de l'étape 8	11 min

## 10. Étape N°9 : Valider sa stratégie commerciale grâce à l'étude de marché

Comment mettre en place une stratégie commerciale cohérente ?	8 min
À quoi sert l'étude de marché ? : 4 questions - 4 outils	11 min
Comment faire un relevé de prix ?	5 min
Quels produits proposer dans sa gamme ?	5 min
Classer mes produits en trois catégories	5 min
Enquêtes qualitatives ou quantitatives ?	6 min
Les 3 parties à respecter dans un questionnaire d'enquête	4 min
Étudier la zone de chalandise	8 min
Quel rendu pour votre étude de marché ?	3 min
Les 4 critères à prendre en compte pour fixer votre prix de vente	12 min
Pourquoi la fixation du prix est un casse tête ?	8 min
Pourquoi être différent est la meilleure solution ?	8 min
Comment s'y retrouver dans la diversité des circuits de vente	8 min
Est-ce que j'aurai suffisamment de clients pour tout vendre ?	14 min
Tableau de synthèse de mon système de commercialisation	5 min
Quiz de l'étape 9	14 min

## 11. Étape N°10 : Obtenir l'accord d'une banque

Est-ce que je prends trop de risque en m'installant agriculteur ?	11 min
Obtenir un prêt à la banque	14 min
Quiz de l'étape 10	3 min

## 12. Étape N°11 : Signer les promesses de baux, d'achat et créer la société

Qu'est-ce qu'un bail rural ?	8 min
Qu'est-ce qu'un compromis de vente	8 min
Démarches pour créer une société ?	8 min
Quiz de l'étape 11	8 min

## 13. Étape N°12 : Bénéficier d'aides financières pour s'installer

Panorama des aides disponibles	10 min
Quiz de l'étape 12	1 min

## 14. Étape N°13 : Déclarer son entreprise au guichet unique

Mes activités sont-elles juridiquement agricoles ?	7 min
Créer une entreprise agricole : les démarches officielles	7 min
TVA : quel régime choisir ?	10 min
Imposition des revenus : quel régime choisir ?	7 min
Quiz de l'étape 13	6 min

## 15. Étape N°14 : Préparer son plan de communication et bien démarrer ses ventes

Dois-je faire beaucoup d'efforts de communication ?	4 min
Pourquoi des personnes viendraient-elles acheter mes produits ?	13 min
Le bouche à oreille est-il suffisant ?	5 min
Les 3 catégories d'outils de communication	13 min
Comment expliquer ses bonnes pratiques aux clients ?	6 min
Le client achète d'abord avec ses yeux et ses émotions	8 min
Tableau de synthèse du plan de communication	6 min
Quiz de l'étape 14	6 min

## 16. BONUS : Les clés de la réussite des premières années d'installation

Approche systémique de la santé d'une ferme	12 min
Anticiper les besoins en trésorerie	8 min
Prendre soin de soi pour durer	11 min
Améliorer la productivité du travail sur sa ferme	7 min
Compter votre temps de travail	12 min
S'appuyer sur des réseaux personnels et professionnels	7 min
Vivre des relations apaisées entre associés et salariés	10 min
Mesurer l'impact de chaque investissement sur ma ferme	9 min
Utiliser ces 4 leviers pour améliorer la rentabilité en circuit court	14 min
Fidéliser ses clients	6 min
Anticiper le plus gros risque d'échec en vente directe	9 min
Favoriser la chance	5 min
Quiz des bonus	12 min